



USAID
DU PEUPLE AMERICAIN

STRATEGIC
IMPACT
ADVISORS

Mon Entreprise, Mon Avenir



Connaissance financière

Gestion des affaires et
Alphabétisation numérique
pour les femmes
Micro-entrepreneurs

Ce module est rendu possible grâce au soutien généreux du peuple américain par le biais de l'Agence des États-Unis pour le développement international (USAID). Ce guide a été produit dans le cadre du projet Digital Frontiers de la DAI (accord de coopération AID-OAA-A-17-00033) à la demande de l'USAID et en partenariat avec Mastercard.

Aperçu du module



Table des matières

Partie 1: Ouverture d'un compte financier 5

Partie 2: Épargne 11

Partie 3: Budgétisation 22

Partie 4: Investissements 29

Partie 5: Assurance 33

Partie 6: Crédit 40



Objectifs

Comprendre comment épargner, dépenser ou faire fructifier son argent.

Dans ce module, vous pouvez...

- ✓ comparer et opposer différents types de comptes financiers et de fournisseurs
- ✓ établissez votre propre budget
- ✓ identifier les possibilités d'investissement pour votre entreprise
- ✓ comparez les coûts et les avantages de l'assurance
- ✓ découvrez le rôle du crédit dans les affaires



**Tout d'abord,
évaluons la
façon dont vous
gérez vos
finances !**

**Est-ce que quelqu'une ici
a un compte d'épargne
dans une banque ou
épargne dans son
portefeuille mobile ? Sinon,
que faites-vous de votre
argent ?**

**Quels types
d'assurance
connaissez-vous ?**

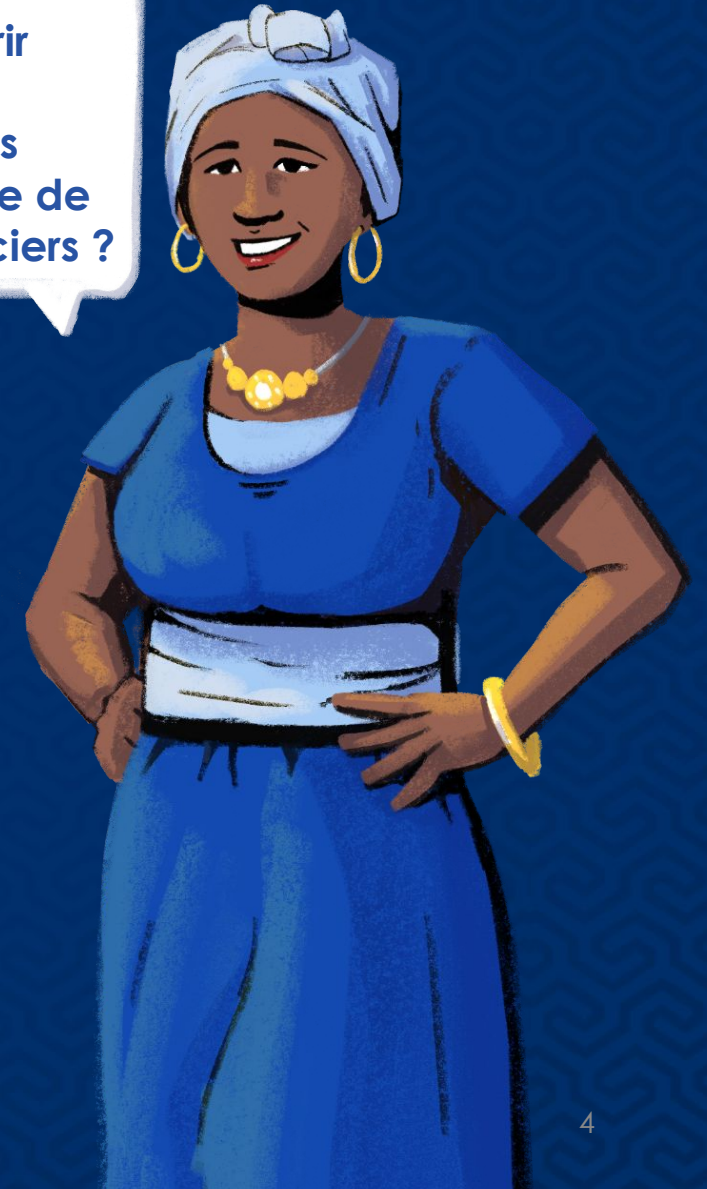
**Combien d'entre
vous
d'entre vous font
des budgets pour
les finances de leur
entreprise ?**

PARTIE 1 : OUVERTURE D'UN COMPTE FINANCIER

Objectifs :

1. Pour savoir comment ouvrir un compte auprès d'un prestataire de services financiers.
2. Pour connaître les types de documents généralement requis pour ouvrir un compte.

Êtes-vous prête à apprendre comment ouvrir votre propre compte auprès d'un prestataire de services financiers ?



Comptes auprès de fournisseurs de services financiers



L'ouverture d'un compte auprès d'un prestataire de services financiers - comme une banque ou un fournisseur de porte monnaie mobile - offre de nombreux avantages à votre entreprise. Vous pouvez utiliser le compte pour épargner ou investir de l'argent, faire le suivi de vos revenus et de vos dépenses, payer vos fournisseurs, et même avoir accès au crédit.

Avec un compte, vous disposerez d'enregistrements de vos transactions financières pour gérer votre entreprise et prévoir vos revenus futurs.

Vous pouvez ouvrir différents types de comptes financiers pour répondre à vos besoins. Par exemple, un compte d'épargne pour épargner de l'argent en vue d'un objectif spécifique - comme l'achat d'un réfrigérateur pour votre magasin - ou un compte courant pour les dépenses quotidiennes, comme le paiement des factures ou l'achat d'actions.

Comment ouvrir un compte ?

1

Recherchez vos options. Tous les prestataires de services financiers ne proposent pas les mêmes produits et services. Il est important de vous familiariser avec les options qui s'offrent à vous avant de choisir un prestataire et le type de compte que vous souhaitez ouvrir.

2

Définissez l'endroit où vous devez vous rendre pour ouvrir le compte. Parfois, vous pouvez demander un compte en ligne ou sur votre téléphone portable. Certains prestataires peuvent exiger que vous fassiez votre demande en personne.

3

Rassemblez les documents nécessaires. Les documents nécessaires peuvent dépendre de votre prestataire de services financiers. En général, vous aurez besoin d'une pièce d'identité et d'un justificatif de domicile.

4

Remplir la demande. Une fois que vous avez les documents nécessaires, vous pouvez finir de remplir votre demande de compte.

5

Commencez à utiliser votre compte. Une fois votre demande approuvée, vous pouvez commencer à utiliser votre compte pour tous vos besoins financiers !

Comptes professionnels et comptes personnels

En tant qu'entrepreneur, vous devez tenir des comptes séparés pour vos finances professionnelles et personnelles. Voici quelques raisons :




Faites le suivi de la trésorerie de votre entreprise de manière simple et précise. En séparant les comptes personnels et professionnels, vous obtenez une image plus précise de l'état des finances de votre entreprise. Cela vous aidera à comprendre comment votre entreprise se porte à tout moment et à prévoir vos futurs flux de trésorerie.



Protégez vos biens personnels. Le fait d'avoir des comptes séparés peut vous aider à traiter votre entreprise comme une entité indépendante, tout en protégeant vos avoirs personnels en cas de problèmes dans l'entreprise.



Profitez des avantages fiscaux. Toutes vos factures et transactions financières ont un impact sur la manière dont vous allez déclarer vos impôts. Les propriétaires d'entreprises et les entrepreneurs peuvent bénéficier de certains avantages fiscaux. Ainsi, le fait de disposer de toutes les informations relatives à votre entreprise en un lieu unique peut vous faire gagner beaucoup de temps et vous éviter bien des tracas.



Est-ce que chaque
Chaque femme
devrait-elle avoir un
compte bancaire
individuel ?

Quels sont les risques si
une femme ne dispose
pas de son propre
compte ?

Combien d'entre vous
ont leur propre
compte bancaire ?
A quoi sert-il ?
Est-ce que vous le faites
fonctionner
Vous-même ?

Combien d'entre
vous partagent ou
gèrent un compte
bancaire avec
quelqu'un d'autre ?

Pourquoi dois-je avoir mon propre compte ?

Bien que certains d'entre vous n'aient pas leur propre compte chez un prestataire de services financiers, voyons les avantages d'ouvrir un compte à leur nom.



1 Gérez vos finances personnelles et professionnelles.

L'ouverture d'un compte à votre nom vous permet de séparer vos finances personnelles et professionnelles. Vous serez en mesure de recevoir votre salaire de votre entreprise et les paiements des autres sur votre compte.

2 Renforcez vos compétences financières.

En tant qu'entrepreneur, il est important de renforcer vos compétences financières, car vous devez vous familiariser avec différents termes et stratégies financières. L'ouverture de votre propre compte vous donnera confiance dans l'utilisation de différents produits et services.

3 Instaurer l'indépendance financière.

Avec votre propre compte, vous avez la liberté de décider comment épargner, dépenser et investir votre argent. Vous pouvez également prendre des mesures pour vous protéger en cas de sinistre ou de situation soudaine, par exemple en créant votre propre fonds d'urgence.

PARTIE 2 : ÉPARGNES

Objectifs :

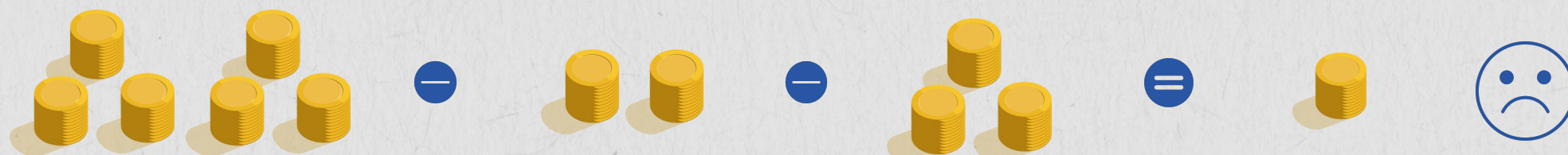
1. Prendre conscience de la valeur de l'épargne.
2. Apprendre à prendre des décisions stratégiques pour savoir combien et où épargner.

Parlons
d'épargnes !



Parlons d'épargnes

L'épargne est ce qui reste de vos revenus après le paiement de toutes vos dépenses indispensables et non indispensables.



REVENUS



DÉPENSES NON
INDISPENSABLES



DÉPENSES
INDISPENSABLES



ÉPARGNES



Pourquoi est-il nécessaire d'avoir de l'épargne ?



Planifiez les dépenses futures



Créez des fonds d'urgence



Bâissez votre patrimoine

Pensez à la façon dont ils s'appliquent également à votre magasin !



Besoins vs. désirs



INDISPENSABLE VS. NON INDISPENSABLES DÉPENSES

Les BESOINS sont des choses que vous devez avoir, comme la nourriture ou le loyer de votre maison ou de votre entreprise. Ils sont nécessaires à votre bien-être physique et mental.

Les BESOINS sont essentiels.

Les DÉSIRS sont des choses que vous souhaitez avoir, comme des vêtements de marque ou de la peinture pour votre magasin. Ce sont des achats qui ne sont pas nécessaires pour survivre, mais que vous aimeriez faire.

Les DÉSIRS ne sont pas essentiels.

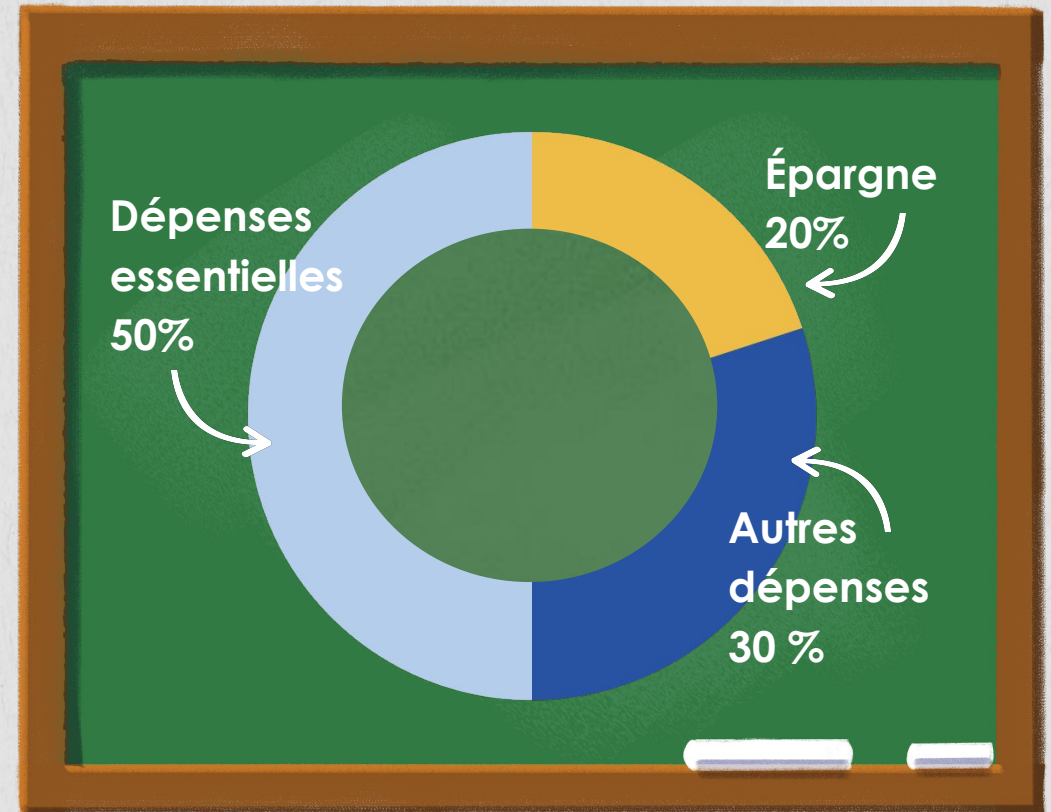


Combien dois-je épargner ?

Les experts estiment qu'une famille doit avoir dans son épargne, à tout moment, un montant pouvant couvrir au moins six mois de dépenses essentielles.

Il est considéré comme une bonne pratique d'épargner au moins 20 % du revenu familial, sachant que 50 % servent à couvrir les dépenses essentielles (telles que la nourriture et le loyer) et 30 % les dépenses discrétionnaires.

Vous devez également envisager d'épargner pour vos dépenses professionnelles. Les entreprises doivent épargner pour faire face à des dépenses imprévues, comme le remplacement d'un réfrigérateur ou d'une caisse enregistreuse dans un magasin.



Comment épargner avec des revenus limités ?



- ❑ Commencez par épargner un petit montant.
- ❑ Faites de l'épargne une habitude régulière.
- ❑ Placez votre épargne dans un endroit sûr et sécurisé.
- ❑ Choisissez un compte d'épargne qui produit des intérêts.
- ❑ Revoyez vos dépenses et réduisez les dépenses non essentielles.

Épargne formelle



L'épargne peut être de deux types : formelle et informelle.

Lorsque vous placez votre épargne auprès d'entreprises ou d'institutions, comme une banque, vous épargnez dans le système financier formel.

Les institutions financières formelles sont par exemple les banques, les institutions de microfinance, les fournisseurs de porte-monnaie mobiles tels que les opérateurs de réseaux mobiles, et les coopératives de crédit.

Si vous utilisez un système d'épargne formel, votre argent sera mieux sécurisé. Les gouvernements et d'autres entités adoptent des politiques et des règlements qui obligent l'institution officielle à assurer la sécurité de votre argent.

L'épargne formelle est productive, ce qui signifie que vous pouvez également percevoir des intérêts sur votre argent. Mais attention aux frais !

Types de comptes d'épargne formelles

Il existe de nombreux types de comptes d'épargne. Examinons quelques options qui s'offrent à vous !



Comptes d'épargne classiques. Les comptes d'épargne classiques sont des comptes d'épargne de base ! Ces comptes sont ceux que vous trouvez généralement dans les banques ou les coopératives de crédit. Les comptes d'épargne classiques sont de bonnes options pour ceux qui entrent dans le système financier formel pour la première fois.



Comptes d'épargne avec engagement. Un compte d'épargne avec engagement vous permet de restreindre l'accès à votre épargne jusqu'à ce que vous atteignez une certaine date ou un objectif d'épargne de votre choix. Ces comptes vous incitent à épargner, puisque vous ne pouvez pas accéder à vos fonds tant que votre objectif n'est pas atteint.



Comptes d'épargne spécialisés. Les comptes d'épargne spécialisés sont conçus pour vous aider à atteindre différents objectifs d'épargne que vous pouvez avoir. Par exemple, vous pouvez créer un compte d'épargne spécialisé destiné à l'éducation de votre enfant ou à votre propre retraite.

Épargne informelle



Les mécanismes d'épargne informels sont un ensemble de moyens différents par lesquels les gens épargnent de l'argent en dehors du système financier formel. Contrairement à l'épargne formelle, les mécanismes d'épargne informels ne sont généralement pas réglementés.

Les associations villageoises et les associations de crédit, les associations rotatives d'épargne et de crédit et les groupes d'entraide sont des exemples de mécanismes d'épargne informels. L'épargne dans une boîte est aussi une méthode d'épargne informelle !

Les règles de participation à un groupe d'épargne informel sont généralement décidées par les membres. Ils peuvent être adaptés et modifiés au fil du temps, en fonction des besoins des membres.

Quel mécanisme d'épargne dois-je choisir ?

Les mécanismes d'épargne formels et informels sont largement utilisés dans le monde. Voici quelques éléments à prendre en compte pour décider du type d'épargne qui vous convient le mieux.

ÉPARGNE INFORMELLE	ÉPARGNE FORMELLE
<ul style="list-style-type: none">● L'épargne informelle s'intègre souvent bien dans la vie des gens ; si vous épargnez avec un groupe d'épargne, les règles reflèteront la culture et les besoins du groupe. Les membres peuvent restructurer les opérations du groupe en cas de besoin.● L'épargne informelle apporte souvent de la valeur au-delà des services financiers. Pour de nombreuses personnes, la réunion avec leur groupe d'épargne est une forme de socialisation.● Les groupes d'épargne informels peuvent ne pas disposer de registres fiables sur les activités d'épargne.● Il y a moins d'éléments de sécurité pour protéger votre argent dans les mécanismes informels que dans les mécanismes formels.	<ul style="list-style-type: none">● Les systèmes d'épargne formels ne peuvent parfois pas offrir la flexibilité et les avantages non financiers offerts par les mécanismes d'épargne informels.● Les institutions financières formelles peuvent offrir des services que les mécanismes informels ne peuvent parfois pas offrir, comme l'épargne privée, l'épargne de montants plus importants, l'épargne sur de plus longues périodes et la protection de votre argent.● Votre institution financière officielle conservera un registre documenté de vos transactions et de vos comptes, que vous pourrez consulter et utiliser en cas de besoin.

OUTIL D'APPRENTISSAGE

Épargnes avec Hey Sister



Leçons Hey Sister

Leçon 15: Combien dois-je épargner ?

Leçon 16: Où dois-je épargner ?



PARTIE 3 : BUDGÉTISATION

Objectifs :

1. Se familiariser avec les astuces à utiliser pour établir un budget.
2. Pour établir votre propre budget de base.

Établissez
votre propre
budget.



Budgétisation

La budgétisation est le processus de suivi de vos revenus et de vos dépenses.

Établir un budget vous aide à décider de la destination de votre argent. Habituellement, vous établissez un budget pour vos revenus et vos dépenses chaque mois, mais vous pouvez également créer des budgets hebdomadaires ou même annuels.

En tant qu'entrepreneur, budgétiser peut vous aider à suivre les finances de votre ménage et de votre entreprise. Vous pouvez également créer un budget pour vous aider à atteindre vos objectifs financiers à court et à long terme.



Planification financière : Objectifs à court et à long terme

Fixons des priorités et établissons un budget !



Quels sont vos objectifs ?

Objectifs à court terme

Exemple : Acheter un réfrigérateur pour votre magasin.

Objectifs à long terme

Exemple : Acheter son propre magasin au lieu de le louer.

- Quelle est la nature de votre objectif ? S'agit-il d'une dépense ou d'un investissement dans votre futur ?
- De combien d'argent aurez-vous besoin pour atteindre votre objectif ? Comment comptez-vous réunir cet argent ? Avez-vous établi un budget à suivre ?

Budget mensuel pour la famille

Sofía travaille dans un magasin avec son mari Mateo. Mateo est le principal propriétaire de la boutique. Tous deux gagnent un salaire grâce au magasin.

Ils ont une famille de cinq : deux filles et un garçon. Tous leurs enfants sont scolarisés et font du sport.

Regardons le budget que Sofía a établi pour sa famille...




Budget mensuel pour la famille

REVENUS		DÉPENSES	
Salaires	6 000	Hypothèque (magasin + maison)	10 000
Revenu du magasin	20 000	Nourriture	2 000
Transfert en espèces du gouvernement	500	Santé	500
		École	1 000
		Activités	1 000
		Services publics (magasin + maison)	2 000
		Autres. Dépenses	500
Revenu total	26 500	Total des dépenses	17 000

$$\text{Épargne} = \text{Recettes} - \text{Dépenses} = 26\,500 - 17\,000 = 9\,500$$

- Maintenant, établissez votre propre budget.
- Essayez de faire en sorte que vos dépenses ne dépassent pas vos revenus.
- Si vos dépenses sont supérieures à vos revenus, vous devez :
 - réduire les dépenses.
 - augmenter vos revenus.

Vous avez besoin de modèles de budget ? Visitez [ce lien](#) pour télécharger plusieurs modèles gratuits de budget Google Sheets.



L'exercice de
budgétisation
vous a-t-il permis
de mieux
comprendre la
situation ?

Avez-vous
maintenant une
idée plus claire
de vos
dépenses ?

Avez-vous
identifié des
dépenses que
vous pourriez
réduire ?

Combien
pouvez-vous
épargner ?

Que pouvez-vous
faire avec
l'épargne que vous
allez accumuler ?

OUTIL D'APPRENTISSAGE

Budgétisation avec Hey Sister



Leçons Hey Sister

Leçon 18: Comment mon ménage peut-il mieux gérer ses finances ?



Connaissez-vous la
différence entre
l'épargne et
l'investissement ?

PARTIE 4 : INVESTISSEMENTS

Objectifs :

1. Connaître la différence entre l'épargne et les investissements.
2. Comprendre comment les investissements peuvent contribuer à générer des revenus pour votre entreprise.



Parlons d'investissements

L'investissement est le processus consistant à utiliser de l'argent pour acheter quelque chose qui peut prendre de la valeur.

Vous pouvez investir dans l'achat d'un actif physique, comme un magasin, ou investir dans des instruments financiers (comme des actions ou des obligations) qui fournissent un rendement mais comportent un certain risque.

Les investissements peuvent générer des revenus pour vous de l'une des deux manières suivantes :



Si vous investissez dans un actif vendable, vous pouvez gagner de l'argent en le vendant à profit ou en le louant.



Si vous investissez dans un instrument financier, vous gagnez un revenu lorsque les obligations rapportent des intérêts, ou lorsqu'une société dont vous achetez les actions se porte bien.

Investir ou épargner

En quoi l'investissement est-il différent de l'épargne ?

Une différence essentielle entre l'épargne et l'investissement est le **niveau de risque**.

L'épargne est généralement plus sûre que l'investissement, mais l'investissement vous permet d'obtenir un rendement potentiellement plus élevé que l'épargne.

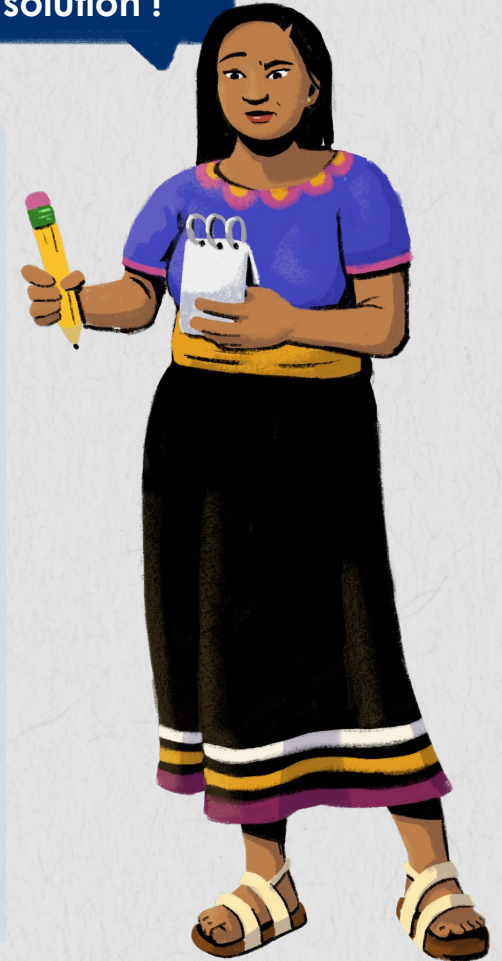
Examinons quelques scénarios pour voir si l'épargne ou l'investissement est la bonne solution !

Vous devriez envisager d'épargner si...

- vous ne disposez pas encore d'un fonds d'épargne d'urgence.
- vous aurez besoin de cet argent dans les prochaines années.
- vous avez des dettes à rembourser.

Vous devriez envisager d'investir si...

- vous avez constitué votre fonds d'épargne d'urgence.
- vous disposez d'un revenu régulier et stable.
- vous n'avez pas de dettes à intérêts élevés.



Dans quoi puis-je investir ?

Voici quelques idées dans lesquelles vous, en tant qu'entrepreneur, pouvez investir !

Vous-même

Investir dans vos compétences est l'une des meilleures choses que vous pouvez faire en tant qu'entrepreneur. Vous pouvez vous inscrire à des cours liés à votre secteur d'activité ou suivre des programmes de formation. (comme celui-ci !).

Magasin

Si vous ne comptez pas transférer votre entreprise de sitôt, envisagez d'investir dans un bien immobilier pour votre entreprise. L'achat d'un bien immobilier peut vous faire économiser sur les frais de location.

Vos finances

Il existe de nombreuses options pour l'investissement financier, comme les actions et les obligations. Vous pouvez également investir dans un conseiller financier pour vous orienter vers une stratégie d'investissement financier.



Votre

S'il devient difficile de gérer le magasin par vous-même ou si vous voulez vendre plus de marchandises, pensez à investir dans des employés pour votre magasin ! Le recours à des assistants supplémentaires peut vous aider à vendre plus de marchandises et d'articles, ce qui peut générer plus de bénéfices pour votre magasin.



PARTIE 5 : ASSURANCE

Objectifs :

1. Comprendre le concept d'assurance.
2. Apprendre les différents types d'assurance.
3. Évaluer les coûts et les avantages de l'assurance.

En tant qu'entrepreneur, il est important que vous sachiez comment l'assurance peut vous protéger, vous et votre entreprise.



Parlons d' Assurance

Quels sont vos principaux soucis financiers ?

Comment planifiez-vous les imprévus ?

Des problèmes de santé ?

Des dettes qui s'accumulent ?

Décès de salariés ?

Vol dans un magasin ?

Envisagez de souscrire une assurance.



L'assurance offre une protection financière contre les pertes inattendues ou les dépenses imprévues.

Il existe deux grands types d'assurance :

1. l'assurance vie
2. l'assurance générale

L'assurance vie



L'assurance-vie permet de verser des indemnités aux membres de la famille du preneur d'assurance (assuré) après son décès. Le paiement est effectué à la personne nommée dans l'assurance comme « bénéficiaire ».

Lors de la souscription de la police d'assurance-vie, l'assuré peut soit payer le montant total, soit effectuer des paiements périodiques, appelés primes, à l'assureur. En échange, l'assureur promet de verser une somme assurée à l'assuré à l'échéance de la police, ou au bénéficiaire en cas de décès ou d'invalidité de l'assuré.

Assurance générale



L'assurance générale est une stratégie de gestion des risques qui offre une compensation financière en cas de sinistre autre que le décès. Elle couvre la perte ou les dommages causés à l'actif, ainsi que le passif.

La compagnie d'assurance promet de verser une somme assurée à l'assuré pour couvrir les pertes subies.

Parmi les exemples d'assurance générale, citons l'assurance maladie, l'assurance véhicule, l'assurance magasin, l'assurance agricole et l'assurance voyage.

Exemples d'assurances générales



ASSURANCE COMMERCIALE



L'assurance commerciale protège votre entreprise contre des risques tels que le vol, les incendies ou les accidents. Sans assurance commerciale, vous risquez de devoir payer de votre poche des dommages et des réclamations coûteux.

ASSURANCE MALADIE



L'assurance maladie couvre une partie ou la totalité de vos dépenses de santé et de vos frais médicaux. Cette assurance peut couvrir les incidents de santé majeurs et mineurs. L'assurance maladie constitue un filet de sécurité pour vous et votre famille.

Points à considérer en matière d'assurance

Vous pouvez payer des primes plus ou moins élevées en fonction de votre régime d'assurance. De plus, avec la plupart des produits d'assurance, vous ne serez pas remboursé du paiement de vos primes même si aucun événement imprévu ou accident ne se produit.

Tous les risques ne peuvent pas être couverts par une assurance, ni même planifiés, c'est pourquoi il est toujours important d'avoir une épargne. Pour savoir si vous souhaitez souscrire une assurance complémentaire, vous pouvez prendre en compte les éléments suivants :

- 1. Risques :** Quelle est la probabilité qu'un risque se produise ? Si un risque se produisait, combien d'argent perdriez-vous, et de combien auriez-vous besoin ?
- 2. Produits d'assurance :** Qu'est-ce qui est couvert par le produit ? Pouvez-vous payer les primes ? Combien serez-vous payé en cas d'accident ? Faites-vous face à d'autres risques qui ne sont pas couverts par les produits d'assurance ?

N'oubliez pas que les régimes d'assurance comportent des avantages et des inconvénients.



OUTIL D'APPRENTISSAGE

Assurance avec Hey Sister



Leçons Hey Sister

Leçon 17: Dois-je souscrire une assurance?



PARTIE 6 : CRÉDIT

Objectif : Se familiariser avec le crédit, les conditions des prêts et comment le crédit peut être utilisé dans les affaires.

Voyons
comment le
crédit peut
contribuer à la
croissance de
vos affaires !



Qu'est-ce que le crédit ?



Le crédit implique que quelqu'un vous prête de l'argent - appelé capital - en échange de votre promesse de le rembourser, généralement avec des intérêts.

Les intérêts sont le coût de l'emprunt de l'argent de quelqu'un d'autre.

Plus le taux d'intérêt est élevé, plus le montant total que vous payez pour acheter quelque chose à crédit est élevé.

Le principal avantage du crédit est qu'il vous permet d'acheter un bien - comme une voiture ou une maison - sans avoir à le payer en une seule fois.

Le rôle du crédit dans les affaires

Le crédit aux entreprises vous permet d'accéder aux éléments dont vous avez besoin pour développer votre entreprise.

Une entreprise qui ne peut pas emprunter peut ne pas être en mesure d'acheter les marchandises ou de payer les employés dont elle a besoin pour produire et faire des bénéfices.

Le crédit permet également aux entreprises de réaliser les investissements dont elles ont besoin. Des éléments tels que l'infrastructure du magasin sont trop coûteux pour que la plupart des gens puissent les payer d'un seul coup. Avec le crédit, il devient possible de payer dans le temps, tout en ayant accès à des produits et services essentiels lorsque vous en avez besoin.



Pourquoi et quand emprunter

- Vous empruntez de l'argent lorsque vos dépenses sont supérieures à vos revenus ou en cas d'urgence.
- Vous empruntez également lorsque vous avez besoin d'argent pour vous lancer dans des activités commerciales ou des investissements.
- Une erreur courante que les gens commettent avec les prêts est qu'ils les utilisent pour faire face à des dépenses de consommation, comme l'organisation d'événements somptueux ou l'achat de produits de consommation coûteux. Si vous devez dépenser de l'argent pour ces articles, la dépense doit provenir de vos revenus ou de l'épargne accumulée. Vous devez éviter de contracter des prêts pour faire face à ces dépenses.
 - **Par exemple**, vous pouvez contracter un prêt pour acheter un réfrigérateur pour votre magasin qui vous permettra de stocker une nouvelle gamme de produits en demande, comme les boissons froides, les glaces et les produits laitiers. Vous pourrez ainsi augmenter vos ventes et votre chiffre d'affaires, et réaliser des bénéfices qui vous permettront de rembourser le prêt.

Discutons !



Quelqu'un ici a-t-il eu recours au crédit ?
Pourquoi avez-vous contracté le prêt ?
Qui vous a accordé un crédit ?

Avez-vous signé des documents lorsque vous avez contracté le prêt ?
Avez-vous lu les documents que vous signiez ?

Si vous hésitez à contracter un crédit,
dites-nous pourquoi.



Parlons d' Emprunts

- Un prêt est contracté sous certaines conditions et directives. Ces directives décrivent en détail ce que l'on attend de l'emprunteur (vous) et du prêteur.
- Il est très important de vérifier les conditions du prêt avant de le signer.
- Tout d'abord, vous devez savoir quelles sont vos obligations de paiement. Vous voudrez savoir si le paiement de votre prêt est dû à une date précise chaque mois pour éviter un retard de paiement.
- Comprendre les conditions du prêt peut également vous aider à déterminer si un prêt vous convient avant de conclure un accord de remboursement avec le prêteur. Si un élément des conditions de prêt ne vous convient pas, par exemple des frais de pénalité, vous pouvez rejeter l'offre de prêt.

Conditions d'un prêt

Lors d'une demande de prêt, le prêteur doit préciser quelles sont les conditions du prêt avant de finaliser tout accord d'emprunt.

Il est important de vérifier attentivement les conditions de prêt afin de détecter toute clause ou tout frais caché qui pourrait vous coûter de l'argent.



Les « conditions d'un prêt » font référence aux modalités d'un emprunt d'argent.

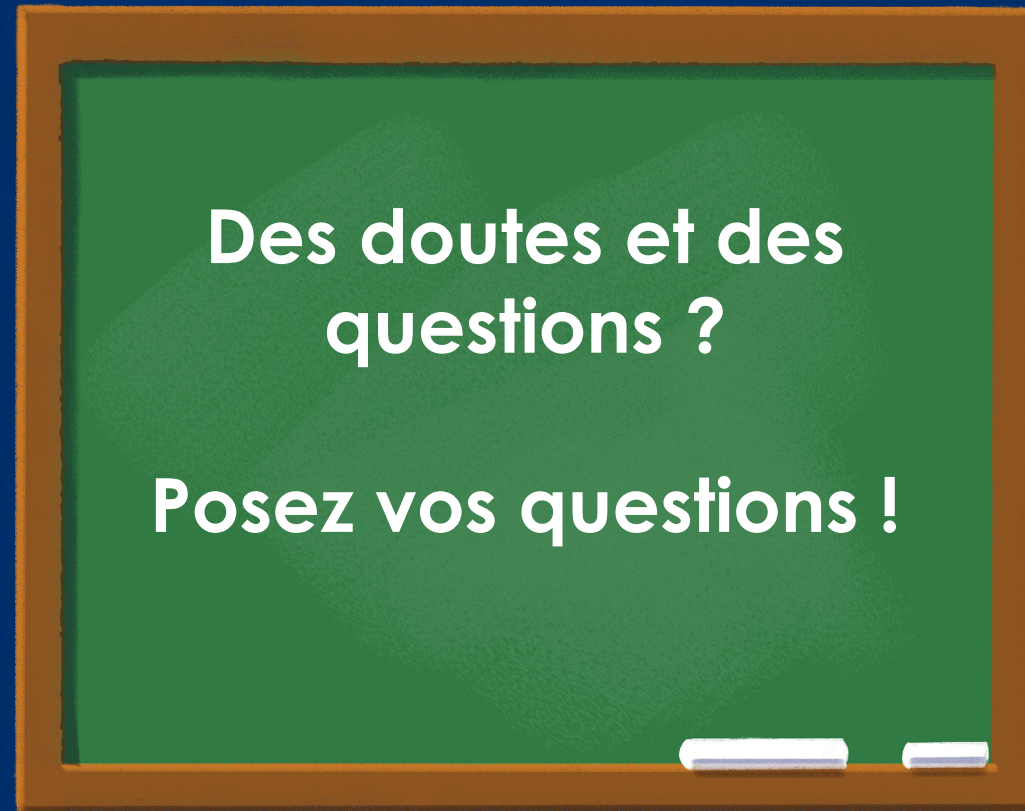
Cela peut inclure :

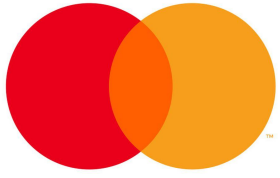
- La période et la fréquence de remboursement du prêt.
- Le taux d'intérêt et les frais associés au prêt.
- Le montant que vous payez chaque fois que vos remboursements sont prévus.
- Le montant total que vous rembourserez par rapport au montant du prêt que vous avez obtenu au départ.
- Les frais de pénalité.
- Et toute autre condition particulière qui pourrait s'appliquer.

Principaux points à retenir de ce module



- 1. Recherchez vos options.** Il existe de nombreux types de comptes d'épargne, de produits de crédit, de prêts et de plans d'assurance sur le marché. En faisant des recherches sur chaque produit ou service financier que vous envisagez, vous pourrez choisir celui qui vous convient le mieux.
- 2. Lisez attentivement les documents.** L'utilisation de produits et services financiers implique la lecture et la signature d'un grand nombre de documents. Avant de signer quoi que ce soit, assurez-vous de lire attentivement les documents. Ces documents vous donneront des informations importantes sur les conditions du produit ou du service que vous avez choisi.
- 3. Pensez au futur de votre entreprise.** Il existe différents types de produits et services financiers spécialement conçus pour aider à protéger ou à développer votre entreprise. Lorsque vous envisagez des prêts ou des investissements, réfléchissez aux objectifs de votre entreprise pour le futur et à la manière dont ces produits peuvent vous aider à atteindre ces objectifs.
- 4. Instaurer l'indépendance financière.** L'ouverture de votre propre compte financier, le choix d'une assurance et l'établissement d'un budget vous aideront à devenir financièrement indépendant. Vous pouvez prendre vos propres décisions concernant vos finances personnelles et professionnelles.





USAID
DU PEUPLE AMERICAIN

STRATEGIC
IMPACT
ADVISORS



www.siaedge.com

Ligne deux
Ligne trois

